



— ZUR VERSTÄRKUNG UNSERES TEAMS  
IN **STUTT GART** SUCHEN WIR AB SOFORT EINE\*N

# SENIOR SALES MANAGER

(M/W/D)

## DEINE AUFGABEN BEI UNS

- Du bist verantwortlich für die Bearbeitung von Inbound-generierten Leads bis zum Abschluss
- Du berätst deine Leads individuell und zielorientiert
- Du erstellst maßgeschneiderte Angebote, Kalkulationen und Präsentationen für potenzielle Kunden
- Du fungierst als Schnittstelle zwischen dem Kunden und dem Pitch-Team und begleitest Pitches von der Anfrage bis zur finalen Präsentation
- Du bist verantwortlich für die strategische Planung und kontinuierliche Prozessoptimierung
- Du trägst zur Weiterentwicklung des Sales Teams durch deine Erfahrung und dein Know-how bei

## DAS BRINGST DU MIT

- Du bist ein passionierter Vertriebsexperte und verfügst über umfangreiche Praxiserfahrung im Digital Sales und Consulting
- Idealerweise bringst du Know-how im Bereich CMS-Entwicklung mit
- Sales Automation und Marketing Automation (insbesondere Hubspot) sind für dich vertraute Begriffe, und du erkennst die Vorteile von Lead-Tracking (LXP)
- Die kontinuierliche Prozessoptimierung und Performancesteigerung liegen dir persönlich am Herzen
- Du zeichnest dich durch eine eigenverantwortliche, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise aus
- Souveräne Kundenpräsentationen auf C-Level in Deutsch und Englisch gehören zu deinen Selbstverständlichkeiten

## 711MEDIA

Wir sind eine digitale Full Service Agentur im Herzen von Stuttgart, welche 2002 gegründet wurde. Unsere größtenteils international agierenden Kunden betreuen wir langfristig von der strategischen Beratung über die Entwicklung von unterschiedlichsten digitalen und Software Lösungen bis hin zur Betreuung im Online und Content Marketing.

Deine ca. 70 Kolleg\*innen sind ein echtes Team während der Arbeitszeit, aber auch gerne noch danach. Je nach Kunde und Projekt arbeiten wir flexibel in immer neuen interdisziplinären Konstellationen. Wir suchen Personen, die unsere Leidenschaft für die digitale Welt teilen, um gemeinsam effiziente und zielgerichtete Lösungen für unsere Kunden entwickeln.

## WIR BIETEN DIR

- Ausgeglichene Work Life Balance
- individuelle Weiterbildung
- Flexible Arbeitszeiten
- Möglichkeit remote, hybrid oder im Büro zu arbeiten
- Regelmäßige Team Events
- Vergünstigte Sportangebote
- Job Bike

## KONTAKT

Über Deine Bewerbung oder Dein LinkedIn Profil freut sich  
**EVA HOOSS-POHL** [JOBS@711MEDIA.DE](mailto:JOBS@711MEDIA.DE)

Du hast noch Fragen an uns, bevor du Deine Bewerbung sendest? Dann ruf uns an unter [0711 46058300](tel:071146058300)